

## Forhandlingswebinar – del 1, 2 og 3

10. april, 30 april og 8. mai

### Torsdag 10. april

#### Del 1 Tillit – hvordan bygges den opp, og hvordan rives den raskt ned

Før webinarer må deltakerne logge inn på nettsidene våre, gå til:

[WNI Forhandlingsteknikk - Norges Farmaceutiske Forening](#), og se film:

*2.6) 70-30-prinsippet - En 7 stegs modell for bedre innflytelse (19 min)*

08:45 Innlogging

9:00 Webinar

*Roar Thun Wægger, WNI*

10:00 Slutt del 1

### Onsdag 30. april

#### Del 2 Samarbeid versus konkurranse – hva gir best resultat?

Før webinarer må deltakerne logge inn på nettsidene våre, gå til:

[WNI Forhandlingsteknikk - Norges Farmaceutiske Forening](#), og se film:

*2.1) Antagelser, dilemma, stil og ideer for å oppnå vellykkede forhandlinger (10 min)*

08:45 Innlogging

9:00 Webinar

*Roar Thun Wægger, WNI*

10:00 Slutt del 2

### Torsdag 8. mai

#### Del 3 Bli god på effektiv kommunikasjon i forhandlinger

Før webinarer må deltakerne logge inn på nettsidene våre, gå til:

[WNI Forhandlingsteknikk - Norges Farmaceutiske Forening](#), og se film:

*2.5) Effektiv kommunikasjon i forhandlinger (15 min)*

08:45 Innlogging

9:00 Webinar

*Roar Thun Wægger, WNI*

10:00 Slutt del 3